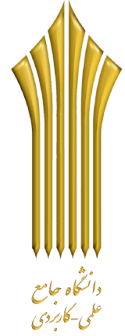




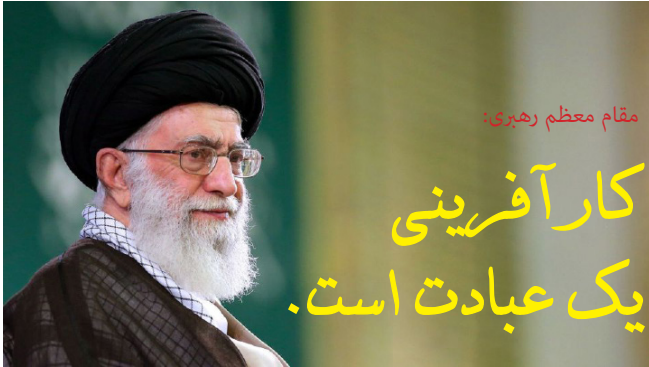
کارآفرینی نو



نشریه کارآفرینی و نوآوری | آذر ماه ۱۴۰۰ | شماره اول | مرکز آموزش علمی کاربردی جهاد دانشگاهی رشت

سرمقاله

نقش کارآفرینی و ادامه زندگی



حضرت آیت الله خامنه ای رهبر معظم انقلاب اسلامی در دیدار صدها نفر از کارآفرینان عرصه های مختلف تولیدی، صنعتی، بهداشتی و درمانی، کشاورزی، کارآفرینی را نوعی عبادت و ارزش آفرینی خواندند و افزودند: ایران بزرگ امروز بیش از هر زمان دیگری به کار و کارآفرینی نیاز دارد تا همچون عقابی تیز پرواز، در فضای پیشرفت و آبادانی و افتخار اوج گیرد.

ایشان با اشاره به اهمیت کار و کارآفرینی از دیدگاه اسلام ایجاد اشتغال، را علاوه بر جنبه مهم ثروت آفرینی، نوعی زمینه سازی برای به کارگیری گنجینه استعدادها و انسانی دانستند و افزودند: ایران، امروز به کارگاه بزرگ تلاش و ابتکار و نوآوری تبدیل شده است اما این واقعیت، تنها گام اول از روند پیشرفت و سرفرازی کشور است.

رهبر انقلاب اسلامی، با تأکید به نیاز اساسی کشور به کار و کارآفرینی خاطرنشان کردند: دو دلیل اساسی یعنی «آمادگی کشور برای جهش» - و «فشار اقتصادی دشمنان»، ثابت می کند که ایران، بیش از هر دوره دیگر به کار و کارآفرینی احتیاج دارد.

حضرت آیت الله خامنه ای در تبیین آمادگی کشور برای حرکتی جهشی، به فراهم شدن زیرساختهای مختلف - پیشرفت های چشمگیر علمی فناوری و بوجود آمدن مدیریت های قوی و سالم در پرتو ۳۰ سال تجربه مدیریتی اشاره کردند: در پرتو شناخت ملت از تواناییهای خود و جوانانش، فصل توانایی و جهش کشور فرارسیده است و طبعاً در این فصل، کار و کارآفرینی اهمیتی به مراتب فراوان تر دارد. ایشان، با اشاره به تحریم ها و فشار اقتصادی نظام سلطه افزودند: برای مقابله با این فشارها باید «اقتصاد مقاومتی واقعی» بوجود آوریم که معنای واقعی کارآفرینی نیز همین است.

حضرت آیت الله خامنه ای، هدف نهایی سلطه گران از تحریم ایران را بازگشت سلطه اهریمنی قبل از انقلاب دانستند و خاطرنشان کردند: دشمنان ملت تلاش می کنند مردم را با فشارهای اقتصادی به ستوه بیاورند تا مردم این فشارها را ناشی از عملکرد دولت بدانند و رابطه دولت و ملت قطع شود اما آنها، همچون ۳۰ سال گذشته این ملت را نشناخته اند و در محاسبات شان، کاملاً اشتباه کرده اند.

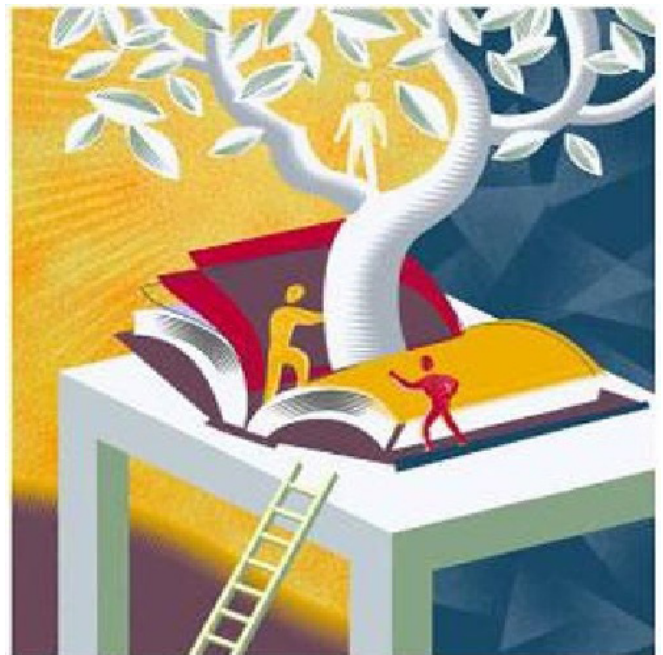
رهبر انقلاب اسلامی تأکید کردند: ملت و مسئولان، بدون تردید این تحریم ها را نیز دور می زنند و همچون سه دهه گذشته تحریم ها را ناکام می گذارند و به کار و پیشرفت و بالندگی ادامه می دهند.

حضرت آیت الله خامنه ای در جمع بندی این بخش از سخنان شان، همه دلسوزان و مسئولان کشور را به تلاش و تولید و کارآفرینی مکلف و موظف دانستند و افزودند: دست به دست هم، کارگاه عظیم ایران را هر روز پررونق تر سازید

انسان از بدو پیدایش برای بقا با کار کردن، تولید و فعالیت عجین بوده و بدون کار و تلاش شاید ادامه زیستن ممکن نبود. حتی زمانی که کار به شیوه های امروزی مطرح نبود انسان های باید برای شکار و بعدها برای کشت دانه ها و تبدیل آن به خوراک، کار و تلاش می کردند. در گذر تاریخ شیوه های زندگی تغییر اساسی کرد به گونه ای که امروزه و بیش از آن برای فقط چند سال دیگر موضوع اشتغال و ورود گسترده رباط ها و بهره مندی مضاعف از هوش انسان تعیین کننده خواهد بود.

در کشور ما ایران از ۲۴ میلیون جمعیتی که قابلیت کار کردن و اشتغال دارند، براساس آمارهای موجود نزدیک به چهار میلیون نفر و اغلب آنها تحصیلکرده دانشگاهی کاری موثر و مولد ندارند!

تردیدی نیست برای این حجم نیروی کار جوان و پر انرژی باید مهارت و حرفه آموزی جدی و عملیاتی پیگیرانه در دستور کار باشند و دانشگاهها از جمله دانشگاه علمی و کاربردی رسالت و وظیفه سنگینی در این راستا دارند. سیاست های چند سال اخیر دانشگاه جامع بر مبنای کاربردی کردن رشته های تحصیلی می تواند اندیشه ای درست و یک گام موثر در مسیر اشتغال زایی باشد تا جوان بیکار بتواند در آینده نزدیک به کار، درآمد زایی، تشکیل خانواده امیدوارتر شده و چرخه جمعیتی هم به درستی در حرکت باشد. به همین منظور لازم است استادان و مدرسان و البته دانشجویان برای رشته های مهارتی و حرفه ای استقبال بیشتری نشان دهند تا امکان کارکردن و کارآفرینی فراهم شود.



عاداتهایی که کارآفرین ها را متمایز می کند

مدیریت فروش کسب و کار

بعضی ها فکر می کنند، محیط کار رهبران کسب و کار همیشه شلوغ و بهم ریخته است و آنها مدام با کارمندان شان بحث و دعوا می کنند. اما این تصور به کلی اشتباه است! افرادی که کار اقتصادی و تجاری و مالی می کنند میزکار خلوتی دارند. این افراد بهتر از هرکسی می دانند که چطور باید کسب و کارشان را مدیریت کنند. در چنین مجموعه ای هرکسی وظیفه اش را می داند. کارآفرینان به اعداد و گزارش ها هم اهمیت بسیار زیادی می دهند و از این داده ها برای برنامه ریزی استفاده می کنند.

سردبیر



حضور در یک مراسم موجب اشتغالزایی ۶۰ نفر شد

پدرم از بازاریان قدیمی شهر رشت بود و سه خواهر و سه برادر دارم و فرزند آخر خانواده و مجرد هستم .

چند سال قبل به یک کنسرت موسیقی رفتم و از نزدیک مشاهده کردم که مقدمات و اجرای برنامه خارج از نظم و برنامه ای در کار نبود. چون علاقه ای به کارهای اجرایی و جمعی داشتم و چندین بار در همایش ها و مراسم مسئول اجراییات بودم با انتخاب چندین جوان آموزش آنها، یک گروه برگزاری همایش ها و مراسم تشکیل دادم.

پیش از تشکیل این گروه خودم در چند ارگان و سازمان دوره های مختلف اصول روابط و تشریفات و نظم در برگزاری را گذراندم.

با شیوع کرونا از زمستان سال ۱۳۹۸ و ممنوعیت تمامی اجراها و تداوم این شرایط فعلا کار زیادی نداریم خیلی کم همایش ها و مسابقات را پوشش می دهیم .

با ۶ نفر گروه را پایه گذاری و کار را شروع کردیم و الان با لطف خدا بالغ بر ۶۰ جوان تحصیل کرده در مجموعه خود دارم که گروهی از آنها در گروه حضور دارند و محدود برنامه ها را تدارک دیده و برنامه ریزی و اجرا می کنیم.

امید دارم در ماه های آینده با عادی شرایط کشور و استان بتوانیم بیشتر در صحنه حضور داشته و اجرای تشریفات برنامه ها را بعهده بگیریم.

در مورد میزان در آمد در ماه یا سال نمی توان رقم دقیقی را اعلام کرد، اما با عادی شدن شرایط و قرار دادهایی که بسته می شود، به اندازه ای هست که بتوانیم این شغل « تشریفات برگزاری مراسم ها» را در منطقه شمال دنبال کنیم.

امیر آسیب ترم اول روابط عمومی دانشگاه جامع علمی کاربردی جهاد دانشگاهی

پرسش اساسی این است، چه ویژگی کارآفرین ها، چهره های اقتصادی و افراد اقتصادی را از دیگران متمایز می کند.

چگونه باید شبیه رهبران بزرگی مانند ایلان ماسک « مالک شرکت تسلا» و جف بزوس مالک « شرکت آمازون» رفتار و فکر کنیم؟ همه ما دوست داریم مثل یک تاجر ثروتمند و در عین حال کارآفرین باشیم.

به همین دلیل ما هم به سراغ مطالعه و بررسی این موضوع رفتیم. موارد زیر، عادت ها و رفتارهای متداولی است که اغلب تجار و کارآفرینان موفق به آنها توجه دارند..

خلاقیت و قدرت حل مسئله

یکی از نکاتی که افراد موفق را از سایر افراد جدا می کند، قدرت حل مسئله و خلاقیت آنها است. این افراد سعی می کنند با پیدا کردن راه حل های خلاقانه برای مشکلات، متفاوت از دیگران ظاهر شوند. فرمول دقیقی برای این موضوع وجود ندارد. کتاب بخوانید و با افراد موفق معاشرت کنید.

بی هیچ ترسی، حذف می کنند

بسیاری از افراد موفق و کارآفرین و آینده نگر به دنبال گسترش ارتباط خود با دیگران هستند، اما این به آن معنا نیست که با هر کسی وقت می گذرانند.

رهبران کسب و کار « کار آفرینان» افراد مضر را از دایره ارتباطات خود حذف می کنند بنابراین کسانی که در پیشرفت شان مانع ایجاد می کنند را نادیده می گیرند. دوستی با این جمع افراد سرعت گیر هستند.

شکست می خورند

ترس از شکست، اصلی ترین عامل شروع نکردن کارها است؛ از روابط عاطفی گرفته تا شروع یک کسب و کار جدید. اما افراد موفق و آینده نگر اینگونه نیستند! آنها شکست را یک امر عادی در تجارت و سرمایه گذاری می دانند. البته نباید این ریسک پذیری و نترسیدن از شکست را با بی پروایی و بی گدار به آب زدن اشتباه بگیرید. یک فرد اقتصادی و کار آفرین واقعی تمام جوانب کار را در نظر می گیرد، ریسک هر چیزی را حساب می کند و با تدبیر قدم برمی دارد.

مدیریت دارایی

چهره های اقتصادی برای پول کارمی کنند و پول برای افراد موفق کار می کند. این افراد سرمایه گذاری های جانبی می کنند و به درستی می داند سرمایه خود را وارد یک سرمایه گذاری کنند و چه زمانی آن را خارج کند. کافی است وارد حوزه اقتصادی، مدیریت مالی و کارآفرینی شوید و از ارتباطی که ساخته اید یک حرفه ی خوب و موثر را پایه گذاری کنید.

تعیین اهداف

آنها دقیقاً می دانند از زندگی چه می خواهند، آیا شما هم می دانید؟ تعیین اهداف دقیق و منطقی - هم در زندگی فردی و هم در زندگی کاری - زندگی را به شدت معنادارتر می کند. خیلی ها فکر می کنند اهدافشان را باید روی نتایج بچینند. اما درستش این است که روی مسیر هدفگذاری کنید. یعنی به جای اینکه «خرید جدیدترین مدل بنز» را به عنوان هدف تعیین کنید، روی روش کسب درآمد برای خرید آن تمرکز کنید.

هنر کارآفرینی باید یک وظیفه تلقی شود

فاطمه کامیاب کارآفرین برتر کشور در هشتمین دوره انتخاب کارآفرینان نمونه اعتقاد دارد، بحث اشتغال و بیکاری امروزه به یکی از اساسی ترین مباحث جامعه تبدیل شده است و برآوردها حکایت از آن دارد که حدود ۳ میلیون نفر از جمعیت فعال ۲۳ میلیونی کشور بیکار است. به عبارتی نرخ بیکاری جمعیت ۸۵ میلیونی ایران بین ۱۲ تا ۱۴ درصد است و در شرایط امروزی که بسیاری از جوانان در حسرت داشتن یک شغل مناسب هستند قطعاً حضور یک کارآفرین می تواند از اهمیت بالایی برخوردار باشد.

فاطمه کامیاب کهران متولد ۱۳۲۸ مدیرعامل و رییس شرکت تعاونی طراحان صدف شمال تولیدی پوشاک، رییس و مدیرعامل شرکت تعاونی طراحان کوثر شمال آموزشگاه طراحی دوخت، مدیر اولین تاکسی تلفنی بانوان در سال ۱۳۸۵ در انزلی و در کشور، مدیر تولیدی پوشاک روستایی و لباسهای سنتی، عضو کمیسیون صنایع دستی اتاق بازرگانی استان گیلان، عضو انجمن کبریت ایران و دارنده نفیس ترین آلبوم کبریت جهان، دو دوره بازرگانی کانون فنی و حرفه ای استان گیلان، عضو اتاق بازرگانی استان گیلان و نائب رییس صنف آموزشگاه های فنی و حرفه ای بندر انزلی و کار آفرین برتر استان گیلان (شهرستان بندر انزلی) است خانم کامیاب چه شد که وارد این عرصه شدید؟ نقطه شروع فعالیت شما از کجا بود؟

خیاطی را از مادرم یاد گرفتم، لباسهای ما را می دوخت و من بواسطه علاقه از کودکی در کنارش می نشستم، اولین لباس را در سن ۱۲ سالگی برای خودم دوختم و خوشحالم که امروز پس از ۵۲ سال همچنان در این حرفه مشغول به کار هستم.

چه تعداد نیرو توسط شما در این حرفه مشغول به کار شدند و امروز چند نیروی فعال دارید؟

سال ۱۳۷۵ آموزشگاه خیاطی و طراحی لباس دایر و با ۱۵ نفر از افراد تحت پوشش کمیته امداد آغاز به کار کردم و تا به امروز آموزش ادامه دارد و حدود ۲۱۰۰ نفر از فنی و حرفه ای در کلیه رشته ها مدرک دریافت کرده اند و اکنون ۸۰۰ نفر در قالب تولیدی و دوزندگی و عده ای در زمینه مزون در بازار کار مشغول به کار هستند.

با توکل به خدا توانستم برای اولین بار در کشور و شاید در دنیا به یک روشندل مطلق در ۸ رشته آموزش دهم و امروز ایشان برای فرزندان خود لباس می دوزد.

فعالیت های شما در دوران سخت کرونا به چه صورت بود؟

با شیوع ویروس کرونا شرایط برای تمام جامعه سخت شد، بسیاری از مشاغل آسیب دیدند و متأسفانه خیلی از مردم جامعه بیکار شدند، برغم محدودیت های کرونایی در این دوران ۲۰۰۰ متر پارچه ضد ویروس توسط کانون زنان بازرگان استان گیلان تهیه شد، ابتدا در کارگاه اینجانب توسط کمیته بحران انزلی و به کمک کانون زنان بازرگان ضلعفونی و در مرحله بعدی طراحی گان و برش آن توسط اینجانب و همسرم انجام شد و در نهایت دوخت توسط یکی از اعضای کانون زنان بازرگان استان گیلان انجام و تحویل بیمارستانها و مراکز بهداشتی شد.

هدف و شعار شما در زندگی چیست و چه چیزی بیش از همه برای شما مهم است؟

مهمترین هدف در زندگی برای من کمک به جوانان و دختران سرزمینم است تا کمکی برای رسیدن به آرزو ها و اهداف آنها باشد

پویا طوفانی

دانشجوی روابط عمومی دانشگاه علمی و کاربردی جهاد دانشگاهی رشت

شروع کار با ۳۰ میلیون تومان در آمد ماهانه ۶ میلیون تومانی



کارآفرینی را می توان طراحی، راه اندازی و اداره یک تجارت جدید دانست که معمولاً با ایجاد یک محصول یا بازار جدید همراه بوده و در ابتدا یک تجارت کوچک است. به فردی که این تجارت را پایه گذاری می کند، کارآفرین می گویند.

در تعریفی گسترده تر، از این مفهوم در زمینه اقتصاد استفاده می شود، بدین صورت که کارآفرین را فردی می داند که توانایی یافتن و اجرایی کردن فرصت های پیشرو در اختراعات و تکنولوژی های جدید را داشته باشد.

حجت الاسلام رضا لطیفی روحانی سخت کوش و تولید کننده ای است که با تسهیلات ۳۰ میلیون تومانی اشتغال زایی در کنار درس حوزوی به پرورش ماهی روی آورده است.

وی درباره واکنش مردم به پرورش ماهی قزل آلا توسط یک روحانی می گوید: «من شغل دولتی را هم تجربه کردم، اما

اکنون وقتی مردم می بینند شخصاً وارد استخر می شوم و فضولات ماهی ها را پاک می کنم یا خودم شخصاً ماهی ها را در بازار می فروشم تعجب می کنند. آن ها عادت ندارند یک نفر با لباس روحانی را در کار تولیدی این چنینی ببینند.

با این وجود مردم به خوبی استقبال می کنند و با خیال راحت ماهی می خرند و مطمئن هستند که ماهی مرده و تلف شده به آن ها نمی فروشم.» کار و کوشش برای تولید ثروت و پیشرفت اقتصادی جامعه از جمله مهمترین آموزه های اسلام است. تولید، آباد سازی و تلاش برای به گردش انداختن ثروت در جامعه علاوه بر اینکه در کلام معصومین مورد تمجید قرار گرفته، توسط آن بزرگواران در عرصه عمل نیز به احسن وجه به اجرا در آمده است.

با این وجود مدت هاست که جامعه ایرانی از فرهنگ کار و تلاش دور مانده، بسیاری از احاد جامعه اگر هم قرار باشد کار کنند، پشت میزنشینی و استخدام در نهاد های دولتی را ترجیح می دهند.

لطیفی، یکی از پرورش دهندگان موفق ماهی قزل آلا در استان گیلان است. او با وجود برخورداری از شغل دولتی، کار تولیدی را ترجیح داده و در روستای محل تولدش سالانه ۲۰ هزار کیلوگرم ماهی قزل آلا تولید می کند

تعجب از اشتغال یک روحانی در امر تولید کاملاً طبیعی و در عین حال گویای آن است که بخش قابل توجهی از روحانیون نیز مانند مردم عادی پشت میزنشینی و اشتغال دولتی را ترجیح می دهند.

لطیفی که استخر ماهی اش را با دریافت وام ۳۰ میلیون تومانی از بسیج سازندگی احداث کرده، می افزاید: «یک بار یکی از اقوام به من تشر زد و گفت از اقتصاد سر در نمی آورم.

ادامه دارد ...

*** شرایط کنونی شما چگونه است؟ چقدر درآمد، تولید و چند تا نیروی کار دارید؟ آیا از شغل و درآمدهای رضایت دارید؟**

شرایط فعلی من راضی کننده است ولی کافی نیست چون پنجره های بزرگی هنوز روبروی من است که باید بگشایم. میانگین درآمدی من بصورت شغل خانگی در حد حداقل های حقوق یک کارگر ثابت هست در عین حالی که به امورات خانواده و درسم هم میرسم. معمولاً محصولات را بصورت سفارشی و متناسب با نیاز مشتری تولید میکنم و در مواقع پذیرش سفارشات عمده کل یا قسمتی از کار را به اطرافیان و گاهی هنرمندان روستا می سپارم تا با هم زنجیره تولید داشته باشیم و در نهایت محصول نهایی خوبی ارائه دهم. بصورت کلی هم با کل تولیدکنندگان روستا ارتباط دارم و بطور خاص نیز حدود ده نفر با من کار می کنند. در مجموع از وضعیت شغلی خود کاملاً راضیم به عبارت ساده تر می توانم عرض کنم که آرامش این شغل و نون حلالش را دوست دارم.

*** در چه زمینه های آموزش کاربردی دیده اید؟**

بعد دوره هنرستان با کسب مهارت های عملی خیاطی و سپس طراحی لباس بصورت کارگری مشغول به کار شدم. سپس در رشته صیبربافی در کنار آموخته های سنتی خانوادگی، دوره های تخصصی و مهارتی بازطراحی، بسته بندی و قیمت گذاری محصول، برند سازی، آشنایی با قوانین و مقررات مالی، حمایتی و تامین اجتماعی و همچنین دوره های بازاریابی را جهت عملکرد بهتر در زمینه تولید محصولات کاربردی مبتنی بر نیاز بازار و همچنین دوره فن بیان را برای کسب مهارت های آموزش و انتقال تجربه فرا گرفتم.

*** چالش ها کسب و کارتان و راه حل های برون رفت از آن را بیان کنید؟**

از وقتی که به صورت حرفه ایی به تولید و آموزش صیبربافی پرداختم متوجه شدم که محصولات ما هم از لحاظ مواد اولیه، هم فرم و تکنیک بافت، هم نوع کاربری و بازار ضعف هایی دارد. در ابتداء پیرامون مواد اولیه کنکاش کردم که بخاطر علمی، تخصصی و هزینه بر بودن راه به جایی نبرد. در گام بعد چون دیدم در این بازار بی سامان که محصولات بعضی بی کیفیت چینی کل بازار را گرفته سعی کردم با تلفیق دانش بومی و مهارت های اکتسابی و کار بروی چالش های تکنیکی و کاربردی محصولات؛ تغییرات متناسب با نیاز روز را ایجاد کنم و ترویج دهم تا سهم محصولات صیبری ما در بازار بیشتر شده و اقتصاد بومی تقویت شود.

*** به عنوان یک کارآفرین چگونه این ایده به ذهن شما رسید و آن را به اجرا در آوردید؟**

همانطور که اشاره کردم پدر بزرگ من در زمان خودش به نوعی در واقع یک شاخص در بازار صیبر کشور بودند. ایشان از یک طرف تولیدات بافندگان روستاهای منطقه را خریداری و به انبار منتقل می کردند و از طرف دیگر به خاطر تعداد زیاد فرزندان محصولات را تفکیک و بسته بندی کرده و به مراکز فروش استان های همجوار و حتی جنوب ایران ارسال می کردند... که به فراموشی سپرده شده بود.

من نیز در سالهای اخیر با همکاری برخی اعضا خانواده و راهنمایی های کارشناسان دلسوز صنایع دستی و حمایت

شورا و دهیاری روستا و برخی سازمان های مرتبط توانستم این رویه را با وسعت و

کیفیت بیشتری دوباره در جریان

انداخته و گسترش دهم که اکنون تقریباً کل اعضا خانواده ما در حرفه صیبربافی دستی بر آتش داشته و دارند و این

تجربه را در قالب کارگاه های انفرادی و خانوادگی ادامه داده ایم که علاقه مندان زیادی دارد و بازار پر رونقی هم برای سایر صیبربافان شکل گرفته است.

*** چه طور به این فکر افتادید؟**

من از قبل از اوج تا زمانی که اولین فرزندم به دنیا بیاید در یک مجموعه بزرگ تولید پوشاک برند ایرانی به عنوان طراح الگو و نمونه ساز شاغل بودم اما بعد تولد دخترم و شب بیداری های آن نتوانستم کار در کارخانه را ادامه دهم و چون بیکاری را دوست نداشتم روی آوردم به شغلی که از کودکی در کنار خانواده و از دستان اطرافیان دیده و با تمرین و تکرار یاد گرفته بودم.

او به من و سه شریکم ثابت کرد اگر سرمایه مان را به جای خرید زمین و پرورش ماهی در بانک می گذاشتیم، ماهانه ۱۲ میلیون تومان سود دریافت می کردیم که دو برابر سود فعلی حاصل از فروش ماهی است. او درست می گفتم اما اشکال کار این بود که این چرخه مغایر با اقتصاد اسلامی است.

به او گفتم وقتی من در کار تولید ماهی سرمایه گذاری می کنم، کارخانه تولید کنستانتانه ماهی برای محصولش مشتری پیدا می کند، کارگران آن کارخانه حقوق می گیرند، راننده وانتی که برای من بار می آورد، کسب در آمد می کند و این می شود اقتصاد اسلامی. اگر همه پولشان را در بانک بگذارند معلوم است که اقتصاد قفل می شود و در نهایت همه ضرر می کنیم، همچنان که امروز شاهدش هستیم.

مهدی عشقی راد

دانشجوی کاردانی روابط عمومی دانشگاه علمی و کاربردی جهاد دانشگاهی رشت



حصیر

دستبافته ای که درآمد زا و طرفداران خوبی دارد

مهسا صبوری فشته که هستم، ۲۷ ساله اهل و ساکن شهرستان خمام استان گیلان در فشته که -که یکی از روستاهای نزدیک دریا و همجوار منطقه آزاد انزلی هست و امروزه به واسطه ظرفیت های فراوانش به عنوان روستای ملی حصیر ثبت شده است- در خانواده کاملاً هنرمندی هم طرف مادری و هم جانب پدری و در شرایط کاملاً سنتی بصورت خانگی به دنیا آمده ام. بخاطر خصوصیات و توانایی های انفرادی و حسب علاقه؛ زندگی پر هیجانی رو تجربه کرده ام. هم کنون با راهنمایی اطرافیان در حال تحصیل در مقطع کاردانی رشته روابط عمومی هستم.

*** الان در چه موقعیتی هستید؟**

در حال حاضر در میانه راهی هستم که با علاقه و بصورت گروهی شروع کرده ام. از زمانی که با انگیزه احیاء این هنر خانوادگی و گسترش آن در سطح وسیع تر وارد عرصه فعالیت اجتماعی شدم در قالب یک تیم و در جایگاه مربی آموزشی حرفه صیبربافی مشغول فعالیت هستم. هدف گذاری ما ثبت ملی و سپس ثبت جهانی هنر روستایمان بود که بخش ملی آن به ثمر نشست و همچنان در حال تلاش هستیم.

*** آیا جایی تولید و خدمت تان را صادرات می کنید؟**

در طول سالیان قبل چندین مرحله صادرات چمدانی مستقیم و با واسطه داشتم هرچند ترکیب تحریم و محدودیت های کرونا در حوزه ارتباطات و پست مشکل ساز شده اما امیدوارم بزودی این محدودیت های حوزه صادرات نیز برطرف شود.

بانام و یاد او
نظر شما مهم است

هر کس به روشی بالا می رود و ترقی می کند؛
یکی پایش را روی سر دیگری می گذارد!
یکی دستش را در جیب دیگری می کند!
ان دیگری برای ترقی زیرآب دیگران را می زند!
چهارمی دستش را روی زانوی خود می گذارد و کار، تولید و
کارآفرینی می کند
... و شما چه فکر می کنید - کدام شیوه را برای پیشرفت و
ترقی انتخاب می کنید؟



من و بابام !! اخلاق مداری و کارآفرینی

هر وقت بابام می دید لامپ اتاق یا پنکه روشن و من
بیرون اتاقم، می گفت
چرا اسراف؟ چرا هدر دادن انرژی؟
آب چکه می کرد، می گفت: اسراف حرامه!
اتاقم که بهم ریخته بود می گفت: تمیز و منظم باش؛
نظم اساس دینه.
حتی در زمان بیماریش نیز تذکر می داد
مدام حرفهای تکراری و عذاب آور

تا اینکه روز خوشی فرا رسید؛ چون می بایست در شرکت
بزرگی برای کار، مصاحبه بدم.
با خود گفتم اگر قبول شدم، این خونه کسل کننده و پُر
از تویببخ رو، ترک می کنم.

صبح زود حمام کردم، بهترین لباسمو پوشیدم و خواستم برم بیرون که پدرم
بهم پول داد و با لبخند گفت: فرزندم!
۱- مرتب و منظم باش؛
۲- همیشه خیرخواه دیگران باش
۳- مثبت اندیش باش؛
۴- خودت رو باور داشته باش؛
تو دلم غرولند کردم که در بهترین روز زندگیم هم از نصیحت دست بردار نیست
و این لحظات شیرین رو زهرمارم می کنه!
با سرعت به شرکت رویایی ام رفتم، به در شرکت رسیدم، با تعجب دیدم هیچ
نگهبان و تشریفاتی نبود، فقط چند تابلو راهنما بود!
به محض ورود، دیدم آشغال زیادی در اطراف سطل زباله ریخته، یاد حرف
بابام افتادم؛ آشغال رو ریختم تو سطل زباله..
اومدم تو راهرو، دیدم دستگیره در کمی از جاش درآومده، یاد پند پدرم افتادم
که می گفت: خیرخواه باش؛ دستگیره رو سر جاش محکم کردم تا نیوفته!
از کنار باغچه رد می شدم، دیدم آب سر ریز شده و داره میاد تو راهرو، یاد
تذکر بابا افتادم که اسراف حرامه؛ لذا شیر آب رو هم بستم..
پله ها را بالا می رفتم، دیدم علیرغم روشنی هوا چراغها روشن، نصیحت بابا
هنوز توی گوشم زمزمه می شد، لذا اونا رو خاموش کردم!
به بخش مرکزی رسیدم و دیدم افراد زیادی زودتر از من برای همان کار آمدن
و منتظرند نوبتشون برسه
چهره و لباسشون رو که دیدم، احساس خجالت کردم؛ خصوصاً اونایی که از
مدرک دانشگاههای غربی شون تعریف می کردن!
عجیب بود؛ هر کسی که می رفت تو اتاق مصاحبه، کمتر از یک دقیقه
می آمد بیرون!
با خودم گفتم: اینا با این دک و پوزشون رد شدن، مگر ممکنه من قبول بشم؟
عُمرًا!!

بهره خودم محترمانه انصراف بدم تا عذرمو نخواستن!
باز یاد پند پدر افتادم که مثبت اندیش باش، نشستم و منتظر نوبتم شدم
اون روز حرفای بابام بهم انرژی می داد. توی این فکر بودم که اسم مو صدا
زدن.
وارد اتاق مصاحبه شدم، دیدم ۳ نفر نشستن و به من نگاه می کنند.
یکی شون گفت: کی می خواهی کارتو شروع کنی؟
لحظه ای فکر کردم، داره مسخره می کنه
یاد نصیحت آخر پدرم افتادم که خودت رو باور کن و اعتماد به نفس داشته
باش!
پس با اطمینان کامل بهشون جواب دادم:
ان شاءالله بعد از همین مصاحبه آماده ام
یکی از اونا گفت: شما پذیرفته شدی!!
باتعجب گفتم: هنوزکه سوالی نپرسیدید؟!
گفت: چون با پرسش که می شه مهارت داوطلب رو فهمید، گزینش ما عملی
بود.

با دوربین مداربسته دیدیم، تنها شما بودی که تلاش کردی از درب ورود تا
اینجا، نقصها رو اصلاح کنی..
در آن لحظه همه چی از ذهنم پاک شد، کار، مصاحبه، شغل و..
هیچ چیز جز صورت پدرم را ندیدم، کسی که ظاهرش سختگیر، اما درونش پر
از مهر و رزی، محبت بود و آینده نگری. زنده باد همه ... سردبیر

گاری جگرگی و کار آفرینی در فضای باز

با انتقاد صریح از بلوکه شدن اعتبار اشتغال در بانک ها ،
رئیس مجلس ، ۳۲ هزار میلیارد اعتبار
اشتغال استانها تخصیص یابد



رئیس مجلس ایران با انتقاد صریح از بلوکه شدن اعتبار اشتغال در بانک ها یا هزینه کردن آن در بخش های دیگر یک ضرب الاجل ۲۰ روزه قالیباف برای واگذار کردن ۳۲ هزار میلیارد اعتبار اشتغال به استان ها تعیین کرد.

رئیس مجلس شورای اسلامی با انتقاد صریح از عدم تحقق اعتبار ۳۲ هزار میلیارد تومانی برای ایجاد اشتغال در استان که در تبصره ۱۸ قانون بودجه ۱۴۰۰ دولت مکلف به اجرای آن شده است، با اشاره به تحقق ۱۰۳ درصدی منابع درامدی آن، از هزینه شدن آن در موارد دیگر یا بلوکه شدن آن در بانک ها به شدت گلایه کرد و به وزارت اقتصاد و سازمان برنامه و بودجه تا انتهای آذر فرصت داد تا این اعتبار را به شورای برنامه ریزی استان ها برای ایجاد اشتغال واگذار کنند. محمدباقر قالیباف در جلسه علنی پس از استماع گزارش کمیسیون ویژه جهش و رونق تولید و نظارت بر اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی در خصوص نحوه اجرای بند(الف) تبصره (۱۸) قانون بودجه سال ۱۴۰۰ کل کشور در اظهارات صریح که با حمایت نمایندگان همراه شد، گفت: زحمتی که مجلس یازدهم و کمیسیون های برنامه و بودجه و تلفیق لایحه بودجه سال ۱۴۰۰ در بودجه ۱۴۰۰ کشید و یکی از موضوعاتی که به مردم براساس قانون، قول داد، بحث مربوط به اشتغال بود. با توجه به اینکه نامگذاری امسال نیز مربوط به تولید، اشتغال و مانع زدایی است و توجه به محرومیت زدایی ضرورت دارد به این موضوع نگاه ویژه ای شد.. وی اضافه کرد: ما ۳۲ هزار میلیارد تومان پیش بینی شده را پایدار کردیم و تاکید کردیم که اعتبارات سال های گذشته نیز به اینجا بازگردد و نزد بانک ها باقی ماند تا این اعتبارات به صورت مستمر در مسیر تولید حرکت کند. دکتر قالیباف با بیان اینکه با این اقدامات، کاهش بروکراسی، مانع زدایی و شفاف سازی را محقق کردیم، تصریح کرد: متعجب شدم وقتی از اعضای سازمان برنامه و بودجه در این باره سوال کردم، گفتند: مجلس در جریان تصویب بودجه بی دقتی کرده و به جای اینکه سازمان برنامه و بودجه را در این تبصره مسئول کند، از وزارت امور اقتصادی و دارایی نام برده است که گفتیم ما حواسمان بوده و با عنایت این کار انجام شده است»..

ازش می پرسم، ازخودت بگو:

می گوید، در شهر رشت به دنیا آمده و بزرگ شده رشت هستم از ۱۵ سالگی کارمیکردم ، درس میخوندم و کار می کردم چون در یک خانواده کم بضاعت تا حدی بی بضاعت به دنیا آمده بودم. به هر ترتیبی دیپلم گرفت و پدرم قبل از رفتن به خدمت مقدس سربازی بهم گفت برو کلاس آرایشگری چون سربازی بدردت میخوره میتونی اونجا داخل سربازی آرایشگر بشی من هم رفتم کلاش آموزش دیدم .

رفتم سربازی هم آرایشگر شدم و بعد ازسربازی وقتی اومدم چون علاقه ی چندانی به این کار نداشتم ، کبابی خیابانی یا گاری کباب را انتخاب کردم. بعد از یکی ، دو سال احساس کردم با توجه به تعداد مشتری ها به نیروی کار نیاز دارم و دو جوان را وارد این کار کرده ام و اکنون سه نفری در بخش غذا فعالیت داریم. در خصوص در آمد در طول هفته چون کارمان عصر ها شروع می شود و تا پاسی از شب ادامه دارد ، هر شب ۵۰۰ تا ۷۰۰ هزار تومان و پنج شنبه جمعه ها شبی ۳ میلیون تا ۳/۵ میلیون تومان کاردر آمد داریم.

از شغل خودم راضی هستم و به کار در اداره و شرکت ترجیح می دهم و برنامه آینده نزدیک من این است که با در آمد بیشتر یک مغازه خریداری و شغلم را ثبات و تداوم بدهم.

حمید رضا آقایی ، دانشجو کردانی رشته روابط عمومی

این گروه هم تصور می کنند، شغل دارند؟!

فروش جای پارک ۵۰ هزار تومانی در تهران !



این ماجرای برخی افراد مفت خور و فرصت طلب است که آنها با شگردهای خاصی، جای پارک میگیرند سپس آنرا با دریافت بیش از ۳۰ هزار تومان بهره و یا ساعتی ده هزار تومان، به شهروندان واگذار می کنند.

یک کاسبی حیرت اور در تهران که ادامه اش میتواند ددرسرهای بسیاری داشته باشد.

بعید نیست این نوع نان خوری به همه شهرهای بزرگ گسترش یابد. به خاطر داشته باشیم که این نوع کارهای کاذب و تحمیل هزینه هایی به خانواده ها « صاحبان خودرو» ضد کار و کار آفرینی است.

کارآفرینی یعنی آنکه یک تولید یا خدمتی به مردم جامعه ارایه شود که از آن بهره مند شوند. هم اکنون این نوع مشاغل تولیدی و خدمت در فضای مجازی رو به افزایش است.

رئیس کمیسیون جهش تولید مجلس:

با جادوی آمار نمی‌توان افزایش بیکاری را نادیده گرفت

رئیس کمیسیون ویژه جهش تولید مجلس با دفاع از قانون بودجه ۱۴۰۰ از دولت خواست در ۴ ماه آینده اهتمام کامل در اجرای قانون اشتغالزایی داشته باشد تا بتواند ۸ ماه گذشته را جبران کند.

بخشنامه عملیاتی نمی‌شود بلکه باید رشد اقتصادی را افزایش دهیم، نقدینگی را به سمت سرمایه‌گذاری مولدزا هدایت کنیم. متأسفانه سال گذشته رشد نقدینگی رکورد زد و اکنون همکاران می‌فرمایند اختصاص ۳۲ هزار میلیارد تومان تبه اشتغالزایی، کارآمد نخواهد بود. حسینی تأکید کرد: برای افزایش رشد اقتصادی باید به دنبال سیاست‌های رشدی برویم که باعث اشتغالزایی شود، در تبصره ۱۸ قانون بودجه ۱۴۰۰ منابع را به سمت رشد اقتصادی هدایت کرده‌ایم چرا که با وام بلاعوض و تسهیلات ارزان قیمت و یارانه سوخت تنها بازار بلک‌باکس ایجاد می‌کنیم چرا که نمی‌دانیم یارانه به چه کسانی اختصاص پیدا کرده است.

این نماینده توضیح داد: در آسیب‌شناسی که صورت گرفته متوجه شدیم در بودجه ۱۴۰۰ بیکاری افزایش پیدا کرده است ولی منابعی که در این تبصره قرار داده‌ایم هم کاهش داشته و هم تخصیص آن بسیار کمتر بوده است به طوری که در سال ۹۸ سه هزار و ۸۵۰ میلیارد تومان برای این ردیف پرداخت شد و در سال ۱۳۹۹ تنها ۶۴۲ میلیارد تومان برای اشتغالزایی تخصیص داده شده، در واقع منابع به نام اشتغال و به کام عدم شفافیت هزینه شد.

رئیس کمیسیون جهش تولید مجلس گفت: از مهمترین مشکلات اقتصادی کشور پایین بودن سرمایه‌گذاری و کاهش رشد اقتصادی است، در سال‌های ۹۸ و ۹۹ رشد اقتصادی منفی و تولید کاهش پیدا کرده بود. همچنین شاهد کاهش میزان سرمایه‌گذاری بوده‌ایم با این حال در آمار شاهد تناقض و ناسازگاری بوده‌ایم چرا که در بهار سال ۹۸ نرخ بیکاری ۱۰٫۹۸ بود، در بهار ۹۹ این نرخ به ۹٫۸ رسید و در سال ۱۴۰۰ شاهد نرخ بیکاری ۸٫۸ بوده‌ایم.

نماینده مردم تنکابن، رامسر و عباس آباد در مجلس ادامه داد: اگر کنکاش کنیم متوجه می‌شویم نرخ مشارکت کاهش پیدا کرده است و به دنبال آن شاهد کاهش نرخ بیکاری بوده‌ایم یعنی اگر نرخ مشارکت ۴۴ درصدی حفظ می‌شد و تداوم پیدا می‌کرد نرخ بیکاری در سال ۱۴۰۰ به ۱۶ درصد می‌رسید.

وی بیان کرد: متأسفانه در حال حاضر با بالاترین نرخ بیکاری مواجه هستیم و نباید با جادوی آمار القاء کاهش نرخ بیکاری داشته باشیم چرا که نرخ مشارکت کاهش یافته و اگر این امر را از مردم مخفی کنیم باعث بی‌اعتماد آنها به نظام می‌شود.

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس اظهار داشت: کاهش نرخ بیکاری باید یکی از اهداف اصلی باشد، این کار با دستور و








ثبت نام بدون آزمون

دوره های کاردانی و کارشناسی

مرکز آموزش عالی علمی - کاربردی

جهاد دانشگاهی رشت

با اعطای مدرک رسمی
وزارت علوم، تحقیقات و فناوری

علمی شو - کاربردی شو

کارشناسی

- مهندسی فناوری معماری-طراحی و نوسازی بافت
- مهندسی فناوری عمران - نقشه برداری
- مهندسی فناوری اطلاعات
- معماری-طراحی محیط داخلی
- گرافیک-تصویر سازی
- عکاسی-مد و پوشاک
- نقاشی-نقاشی
- روابط عمومی
- مدیریت کسب و کار

کاردانی

- فناوری اطلاعات
- نرم افزار-برنامه نویسی کامپیوتری
- تکنولوژی آموزشی
- حسابداری امور مالی
- خبرنگاری
- روابط عمومی
- فنی عمران -نقشه برداری
- هنر های تجسمی-عکاسی
- معماری داخلی
- نقاشی دیواری
- طراحی گرافیک

۰۱۳-۳۲۴۶۵۵۵۸

شماره واتساپ مرکز ۰۹۳۹۱۴۹۹۵۵۵

آدرس: رشت-مسکن مهر-میدان ولایت-ذوالفقار جنوبی

ثبت نام آنلاین: SANJESH.ORG

Instagram: [@ELMIJDRASHT](https://www.instagram.com/ELMIJDRASHT)

Website: WWW.ELMIJDRASHT.IR

زمان ثبت نام

۱۶ الی ۲۲ آذر ۱۴۰۰

[HTTP://MAHERSHO.IASTJD.AC.IR](http://MAHERSHO.IASTJD.AC.IR)

کارآفرینی و نوآوری

نشریه کارآفرینی و نوآوری آذر ماه ۱۴۰۰ شماره اول
صاحب امتیاز:
دفتر کارآفرینی مرکز آموزش علمی کاربردی جهاد دانشگاهی رشت
مدیر مسئول: زینب خانزاده
سردبیر: مجید محمدپور صفحه آرا: حسین آقائی پور
همکاران این شماره: آقایان مجید محمدپور - پویا طوفانی - حمیدرضا آقائی
مهدی عشقی راد - امیر اسیب

